

Kommunikation im Einkauf

Seminare



Perspektiven

Im Seminar "Kommunikation im Einkauf" wird die Kunst der erfolgreichen Kommunikation im Kontext des Einkaufs betont. Die Grundlagen der Gesprächsführung werden behandelt, um Einkäufern und Verhandlungsführern zu helfen, effektive Einkaufsverhandlungen zu führen. Ein besonderes Augenmerk liegt auf den Verhandlungsphasen, die den Rahmen für jede erfolgreiche Verhandlung bieten. Die Teilnehmer erhalten wertvolle Einblicke in die nötigen Schritte zur Ergebnissicherung und eine praktische Checkliste für die Einkaufsverhandlung, die sofort in der Praxis angewendet werden kann. Das Seminar bietet eine ideale Gelegenheit, Kommunikationskompetenzen zu erweitern und für jede Verhandlungssituation gut gerüstet zu sein.

Zielgruppe

Das Seminar "Kommunikation im Einkauf" richtet sich an Einkäufer, Verhandlungsführer und Kommunikationsinteressierte, die ihre Fähigkeiten im Bereich Verhandlung und Kommunikation verbessern möchten. Die vermittelten Inhalte unterstützen dazu, in Verhandlungssituationen sicherer und überzeugender aufzutreten.

Inhalt

Tipps für eine erfolgreiche Kommunikation
Grundlagen der Gesprächsführung
Phasen einer Verhandlung
Rollen, Strategie, Taktik und Inhalt
Kritische Situationen meistern
Ergebnisse sichern
Checkliste für die Einkaufsverhandlung

Alle Termine

Mo. (Montag) 23.11.2026

Regensburg

Vollzeit

545,00€

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Andrea Stieber

☎ 0941 409257-450

✉ stieber@ihk-
wissen.de

Gerne berate ich Sie
am Standort Weiden:

Evelin Gabriel

☎ 0961 398982-222

✉ gabriel@ihk-
wissen.de

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Birgit Röhr

☎ 0941 409257-120

✉ roehrl@ihk-
wissen.de

