

Preisgespräche erfolgreich führen – auch am Telefon!

Seminare



Perspektiven

Im Seminar "Preisgespräche erfolgreich führen - auch am Telefon!" wird die effektive Kommunikation in Verhandlungen in den Mittelpunkt gerückt. Die Vorbereitung von Preisverhandlungen wird als Schlüssel zum Erfolg behandelt, um die eigene Verhandlungsposition zu stärken. Besondere Aufmerksamkeit gilt der Gesprächs- und Verhandlungsführung, die sowohl im persönlichen Gespräch als auch am Telefon zu einem besseren Ergebnis führt.

Zielgruppe

Das Seminar "Preisgespräche erfolgreich führen - auch am Telefon!" richtet sich an Einkäufer, Verhandlungsführer und alle, die ihre Fähigkeiten in der Preisverhandlung am Telefon optimieren möchten.

Inhalt

Effektive Kommunikation in Verhandlungen Vorbereitung von Preisverhandlungen Gesprächs- und Verhandlungsführung Der richtige Umgang mit Verkäufern in Verhandlungen Besonderheiten bei Telefongesprächen Gerne berate ich Sie am Standort Regensburg Gewerbepark:

Andrea Stieber

**** 0941 409257-450

★ stieber@ihk-wissen.de

Gerne berate ich Sie am Standort Weiden:

Evelin Gabriel

**** 0961 398982-222

 ✓ gabriel@ihkwissen.de

Alle Termine

Mo. (Montag) 17.11.2025

(index.php?urlparameter=knr%3A25510MA040%3Bknradd:2551002009;) Regensburg

Vollzeit

545,00€

Mo. (Montag) 27.04.2026

(index.php?urlparameter=knr%3A25510MA040%3Bknradd:2651002010;) Regensburg

Gerne berate ich Sie

am Standort Regensburg

Gewerbepark:

Birgit Röhrl

**** 0941 409257-120

Vollzeit 545,00€

Di. (Dienstag) 24.11.2026

Vollzeit

545,00€

Preis

€.

Angabe ohne Gewähr: Preise können sich ändern. Der gültige Preis ist online abrufbar.