

# Preisgespräche erfolgreich führen – auch am Telefon!

Seminare



## Perspektiven

Im Seminar "Preisgespräche erfolgreich führen - auch am Telefon!" wird die effektive Kommunikation in Verhandlungen in den Mittelpunkt gerückt. Die Vorbereitung von Preisverhandlungen wird als Schlüssel zum Erfolg behandelt, um die eigene Verhandlungsposition zu stärken. Besondere Aufmerksamkeit gilt der Gesprächs- und Verhandlungsführung, die sowohl im persönlichen Gespräch als auch am Telefon zu einem besseren Ergebnis führt.

## Zielgruppe

Das Seminar "Preisgespräche erfolgreich führen - auch am Telefon!" richtet sich an Einkäufer, Verhandlungsführer und alle, die ihre Fähigkeiten in der Preisverhandlung am Telefon optimieren möchten.

## Inhalt

Effektive Kommunikation in Verhandlungen  
Vorbereitung von Preisverhandlungen  
Gesprächs- und Verhandlungsführung  
Der richtige Umgang mit Verkäufern in Verhandlungen  
Besonderheiten bei Telefongesprächen

## Alle Termine

Di. (Dienstag) 24.11.2026

Regensburg

Vollzeit

545,00€

Gerne berate ich Sie  
am Standort Weiden:

Evelin Gabriel

☎ 0961 398982-222

✉ [gabriel@ihk-wissen.de](mailto:gabriel@ihk-wissen.de)

Gerne berate ich Sie  
am Standort  
Regensburg  
Gewerbepark:

Andrea Stieber

☎ 0941 409257-450

✉ [stieber@ihk-wissen.de](mailto:stieber@ihk-wissen.de)