

Fit für die Messe – Erfolgreich auftreten, überzeugen und Kunden gewinnen

Seminare



Perspektiven

Messen bieten Unternehmen die Chance, Kontakte zu knüpfen, Kundenbeziehungen zu stärken und sich professionell zu präsentieren. Das praxisorientierte Seminar „Fit für die Messe“ bereitet Mitarbeitende gezielt auf einen erfolgreichen Messeauftritt vor. Im Fokus stehen Gesprächstechniken, strategische Besucheransprache und praxisnahe Übungen. Die Teilnehmenden lernen, Besuchertypen einzuschätzen, Bedarf zu erkennen und Nutzenargumente überzeugend zu vermitteln. So gelingt es, auch in anspruchsvollen Situationen souverän aufzutreten und nachhaltige Geschäftskontakte zu generieren.

Gerne berate ich Sie
am Standort Weiden:

Evelin Gabriel

☎ 0961 398982-222

✉ gabriel@ihk-wissen.de

Zielgruppe

Das Seminar „Fit für die Messe“ richtet sich an alle Mitarbeitenden mit Kundenkontakt und Messeauftritten. Es eignet sich für Personen, die ihr Unternehmen, ihre Produkte oder Dienstleistungen präsentieren und dabei professionell, überzeugend und kundenorientiert auftreten möchten. Ob Vertrieb, Innendienst, Marketing, Kundenservice oder Fachabteilungen – überall dort, wo Kommunikation mit Kunden stattfindet, bietet dieses Seminar einen hohen Praxisnutzen.

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Andrea Stieber

☎ 0941 409257-450

✉ stieber@ihk-wissen.de

Inhalt

Die Rolle als Unternehmensbotschafter
Besuchertypen erkennen und richtig ansprechen
Der perfekte Gesprächseinstieg
Bedarfsermittlung durch gezielte Fragetechniken
Nutzen statt Merkmale verkaufen
Das Unternehmen überzeugend präsentieren
Schwierige Gesprächssituationen souverän meistern
Der erfolgreiche Gesprächsabschluss
Praxistraining und Transfer in den Messealltag

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Sabrina Tomahogh

☎ 0941 409257-448

✉ tomahogh@ihk-wissen.de

Alle Termine

